

Die Soreco AG ist ein dynamisches und wachsendes Schweizer Softwareunternehmen, welches betriebswirtschaftliche und prozessunterstützte Lösungen entwickelt und vertreibt.

Zur Erweiterung unseres Verkaufsteams in Schwerzenbach ZH suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine begeisterte und motivierende Persönlichkeit als:

Sales Consultant / Verkaufsprofi 100% (m/w/d)

Deine Aufgaben:

- Suchen und Gewinnen von Neukunden im KMU- und Grosskundensegment
- Betreuung des gesamten Sales-Prozesses von der Offerte bis zum Abschluss
- Kundenbetreuung, Up- & Cross-Selling

Was Du mitbringst:

- Begeisterung für direkten Interessenten- und Kundenkontakt
- Erfolgsnachweis von mehrjähriger Beratungs- und Verkaufserfahrung im B2B-Umfeld sowie ein gutes Netzwerk im Channel
- Fundiertes IT Wissen, eine solide Aus-/Weiterbildung in Betriebswirtschaft oder äquivalente Praxiserfahrung
- Affinität für digitale Themen und Applikationen
- Entschlossenheit in der Erreichung Deiner Ziele
- Stilsicheres Deutsch in Wort und Schrift (weitere Sprachen von Vorteil)

Du verfügst über ein sicheres Auftreten verbunden mit einer überzeugenden und gewinnbringenden Ausstrahlung. Deine Beratungs- und Sales-Erfahrung liegt im Idealfall im B2B-Verkauf von Softwarelösungen oder Investitionsgütern. Zudem besitzt Du gute IT-Kenntnisse und ein Flair für digitale Applikationen. Deine Fähigkeit vernetzt zu denken, ermöglicht es Dir, Zusammenhänge zu erkennen, zu verstehen und diese im Beratungs- und Verkaufsprozess umzusetzen. Komplexe oder unbekannte Themen wecken bei Dir keine Berührungängste, sondern fordern Dich heraus.

Du siehst diese Stelle als wichtigen Schritt in Deiner beruflichen Karriere und bist dafür bereit, einen überdurchschnittlichen Einsatz zu leisten. Dein Ziel ist die nachhaltige Neukundengewinnung. Damit verbunden ist eine Reisetätigkeit, vor allem in der Deutschschweiz.

Unser Angebot:

Du wirst in unserem Team gefordert, gefördert und begleitet. Du bist direkt dem Leiter Verkauf (GL) unterstellt und arbeitest eng mit ihm zusammen. Mit begleiteter Einführung und Ausbildung (Möglichkeit fehlende Kompetenzen aufzubauen) lernst Du unser Produktportfolio sowie unsere Tools kennen.

JOBS

Deine Perspektiven:

Diese anspruchsvolle Stelle bietet viele persönliche Gestaltungsmöglichkeiten in einem innovativen Umfeld. Spannende Projekte, das attraktive Arbeitsumfeld und eine offene Unternehmenskultur ermöglichen Dir eine kontinuierliche persönliche Weiterentwicklung. Flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit in einem Office/Homeoffice-Mix zu wirken runden das Paket ab.

Gerne erwarten wir Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an Christine Diener: jobs@soreco.ch